

ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № 0401-110219/05Д

г. Тверь

«11» февраля 2019 г.

ООО «ТПК «ТВЕРЦА», именуемое в дальнейшем «Дистрибутор», в лице директора Савина Константина Сергеевича, действующего на основании Устава, с одной стороны и ИП Логинов Сергей Леонидович, именуемое в дальнейшем «Дилер», действующий на основании Свидетельства о регистрации с другой стороны, совместно по тексту именуемые «Стороны», заключили настояще Соглашение о нижеследующем:

1. ОПРЕДЕЛЕНИЯ

«Дистрибутор» - юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность по импорту и дистрибуции сельскохозяйственной техники Metal-Fach и других брендов и торговых марок.
«Дилер» - юридическое лицо, осуществляющее продажу и сервис для конечных потребителей Оборудования, приобретенного у Дистрибутора.
«Оборудование» - техника, оборудование, запасные части и расходные материалы, которые Дилер закупает у Дистрибутора и продает на условиях настоящего Соглашения.
«Территория продаж» - административная территория, где Оборудование в соответствии с Приложением №1 продается и обслуживается Дилером.
«Дилерский центр» - комплекс зданий и помещений, включающий в себя крытые и открытые стоянки для хранения Оборудования, офис, склад запасных частей, станцию технического обслуживания Техники и мобильные сервисные бригады, каждая из которых должна быть оснащена автомобилем и специальным инструментом.
«Конечный потребитель» - физическое или юридическое лицо, приобретающее Товар с целью дальнейшей эксплуатации.
«Обслуживание Оборудования» - комплекс мероприятий и услуг, направленных на обеспечение бесперебойной эксплуатации Оборудования в течение всего срока службы, включая гарантийное и постгарантийное обслуживание, проведение регламентных и ремонтных работ.
«Производитель» - компания, которая произвела и поставила Оборудование.
«Эксклюзивный Дилер» - Дилер, обладающий эксклюзивным правом продажи Оборудования на закрепленной Территории продаж. Статус «эксклюзивный Дилер» исключает дилерство третьих лиц на Территории продаж.
«Годовой план продаж» - совокупная стоимость товара, который Дилер обязуется выбрать и оплатить в течение текущего года. Годовой план продаж включает в себя квартальные планы продаж, т.е. совокупную стоимость товара, который Дилер обязуется выбрать в течение расчетного квартала. Годовой план продаж должен быть согласован до 30 января расчетного года.
«Предсезонный заказ» - совокупная стоимость товара, который Дилер обязуется выбрать и оплатить до 31 января расчетного года.

2. НАЗНАЧЕНИЕ ДИЛЕРА И ЕГО ОБЯЗАННОСТИ

- В соответствии с положениями настоящего Соглашения Дилер принимает на себя следующие обязанности:
 - 2.1. приобретать у Дистрибутора Оборудование, предназначенное к продаже и к обслуживанию в соответствии с настоящим Соглашением;
 - 2.2. реализовывать Оборудование в пределах Территории продаж – г. Киров, Республика Коми;
 - 2.3. производить обслуживание Оборудования;
 - 2.4. проводить маркетинговые и рекламные мероприятия, способствующие продвижению Оборудования на рынок.
- Дилер, осуществляющий продажи Оборудования, обязан иметь Дилерский центр для осуществления ежедневной деятельности, необходимой для продажи и сервиса проданного Оборудования.
- Для получения статуса «Эксклюзивный Дилер» Дилеру необходимо в срок до 30 ноября текущего года согласовать с Дистрибутором Годовой план продаж, разместить предсезонный заказ на сумму не менее 30% от Годового плана продаж по действующим на момент оплаты ценам, оплатить его и выбрать оборудование на эту сумму.
- В случае невыполнения квартального плана продаж более чем на 25% Дистрибутор вправе отменить статус «Эксклюзивный Дилер».
- Присвоение и отмена статуса «Эксклюзивный Дилер» осуществляются путем направления соответствующего уведомления в адрес Дилера.

3. ОБСЛУЖИВАНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

- **Предлагаемые услуги.** Дилер обязан обеспечивать незамедлительное, эффективное и качественное обслуживание всего реализуемого Оборудования. Дистрибутор имеет право осуществлять контроль качества услуг, оказываемых Дилером в соответствии с установленными Производителем стандартами сервисного обслуживания.
- **Запрет продажи без предпродажной подготовки.** Дилер не вправе продавать Конечному потребителю новое Оборудование, поставленное Дистрибутором, без предпродажной подготовки этого Оборудования. Предпродажная подготовка проводится Дилером в соответствии с действующими правилами Производителя Оборудования.
- **Изменение Оборудования.** Дилер не вправе изменять или удалять маркировки, имеющиеся на Оборудовании. Дилер обязуется не изменять Оборудование или иным образом причинять вред имиджу или репутации Оборудования, Производителя и Дистрибутора.

- Запасные части, расходные материалы и инструменты должны иметься в наличии у Дилера в объеме, достаточном для незамедлительного удовлетворения заявок на осуществление обслуживания Оборудования в гарантыйный и послегарантыйный периоды. Минимальный склад запасных частей и расходных материалов должен составлять 3% от годового объема продаж Оборудования.
- Гарантия на Оборудование. Дилер предоставляет гарантию на Оборудование согласно требованиям Производителя и Дистрибутора. Гарантыйный срок и условия гарантии, предоставляемые Дилером Конечным потребителям, соответствуют условиям гарантии Производителя.
- Во время гарантыйного периода Дилер обязан использовать запасные части, поставленные Дистрибутором для ремонта в гарантых случаях. Запасные части, поставленные по договору поставки и использованные, по согласованию с Дистрибутором, для гарантых ремонтов должны быть заменены Дистрибутором в согласованный период времени без затрат для Дилера.

4. ПРОЧИЕ ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

- Запросы правительственные органов. Дилер обязан письменно информировать Дистрибутора обо всех местных, региональных или федеральных правительственные требованиях, расследованиях или запросах, связанных с Оборудованием, как только Дилеру станет о них известно.
- Ответственность за расходы. Дилер несет все расходы, связанные с выполнением своих обязанностей по настоящему Соглашению, за исключением случаев, когда настоящее Соглашение предусматривает иное.
- Информация. Дилер обязан предоставлять Дистрибутору достоверную информацию, имеющую отношение к продаже и обслуживанию Оборудования.

5. МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА

- Дилер обязан проводить на Территории продаж исследования рынка, а именно спроса и предложения на Оборудование, уделив особое внимание аналогичной продукции других производителей.
- Дилер обязан принимать участие в маркетинговых акциях, направленных на увеличение объема продаж Оборудования, а также самостоятельно проводить маркетинговые акции на рынке, согласованные с Дистрибутором.
- В течение срока действия настоящего Соглашения, рекламируя и популяризируя Оборудование и содействуя его сбыту, Дилер должен использовать только фирменные названия и торговые марки, предписанные Производителем Оборудования, в строгом соответствии с фирменным стилем Производителя Оборудования и инструкциями Дистрибутора.
- Дилер должен подготовить и согласовывать с Дистрибутором бизнес-план развития продаж и продвижения Оборудования. Дилер обязан согласовать с Дистрибутором все рекламные материалы, планируемые к размещению, а также планы продаж и сервисного обслуживания Оборудования, а также иные действия, относящиеся к продаже оборудования.

6. ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ

- Поставка Оборудования осуществляется по договорам поставки.
- Номенклатура Оборудования фиксируется в Приложении 1 к данному Соглашению.
- Дистрибутор предоставляет для поставляемого Оборудования инструкции по эксплуатации на русском языке.
- Упаковка и маркировка Оборудования должна соответствовать экспортным стандартам Производителя и процедурам, обеспечивающим сохранность Оборудования во время его транспортировки в Россию.

7. ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

- Исключительной гарантией Производителя в отношении товаров, являющихся предметом настоящего Соглашения, являются условия стандартной международной гарантии Производителя, являющейся Приложением и неотъемлемой частью договора поставки.

8. ЦЕНА И ПОРЯДОК ВЗАИМОРАСЧЕТОВ

- Цена Оборудования и условия расчетов оговариваются в договоре поставки.
- Дистрибутор предоставляет Дилеру скидку на Оборудование согласно приложению №1 настоящего договора от действующего на момент продажи прайс-листа Дистрибутора.
- Цена Оборудования для конечного потребителя, устанавливаемая Дилером для конечного потребителя определяется как разница между розничной ценой Оборудования, установленной Дистрибутором в его прайс-листе, и скидкой для конечного потребителя, размер которой зависит от скидки установленной для Дилера в Приложении № 1 к настоящему Соглашению.
- Отступление от правил установления цены Оборудования для конечного потребителя (пункт 8.3. настоящего Соглашения) в сторону ее уменьшения возможно лишь с письменного согласия Дистрибутора.
- Наряду с последствиями нарушения п. 8.3. настоящего Соглашения, установленными п. 12.4.5. настоящего Соглашения, Дистрибутор вправе в одностороннем порядке уменьшить размер скидки для Дилера

9. СПОРЫ

- Дистрибутор и Дилер должны принять все необходимые меры по дружественному урегулированию любого спора или непонимания, которые могут возникнуть между сторонами в связи с данным Соглашением.
- Все споры, разногласия и претензии, возникающие по данному Соглашению подлежат рассмотрению в арбитражном суде по месту нахождения истца.
- Применимым правом для разрешения возникающих споров является законодательство Российской Федерации.

10. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

- Приложение 1 является неотъемлемой частью Соглашения.
- Любые изменения и дополнения к настоящему Соглашению не будут считаться действительными, если не оформлены в письменном виде и не подписаны обеими Сторонами.
- Ни одна из Сторон не уполномочена передавать свои права и обязательства по настоящему Соглашению без предварительного письменного согласия другой Стороны.
- Стороны договариваются, что настоящее Соглашение и вся документация по настоящему Соглашению, передаваемые по факсимильной связи и подписываемые сторонами, имеют юридическую силу.
- Настоящее Соглашение составлено на русском языке и подписано в двух оригинальных экземплярах, по одному для каждой Стороны.

11. СРОК ДЕЙСТВИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЕ

- Настоящее Соглашение вступает в силу с момента подписания Сторонами и действует до 31 декабря 2019 года.
- При отсутствии письменных возражений Сторон, заявленных до истечения срока действия настоящего Соглашения, Соглашение считается пролонгированным на тех же условиях на один календарный год. Аналогичный порядок пролонгации распространяется на все последующие годы.
- Стороны допускают использование для подтверждения действительности выражения воли Стороны при заключении, исполнении расторжении или иных действий в рамках Соглашения факсимильного воспроизведения подлинных подписей, оттисков печатей, содержания (текста) соответствующих документов. Стороны обязаны принять все необходимые меры к сохранности и учету подлинников передаваемых факсимильной связью документов и незамедлительно предоставлять их в распоряжение Стороны по Соглашению по требованию последней. До момента представления Стороной, направившей достоверную факсимильную копию, подлинника документа, отраженного в такой копии, достоверная факсимильная копия имеет силу подлинника документа.
- Случаи Расторжения. Дистрибутор может расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке при наступлении любого из следующих событий:
 - 11.1. Дилер предоставляет Дистрибутору неверные данные или требования, в связи с услугами или работами по гарантии, выполненными Дилером, или с какими-либо другими скидками, льготами, возвратом средств или кредитами;
 - 11.2. Дилер не выполняет обязательства по покупке Оборудования согласно плану продаж.
 - 11.3. Дилер своевременно не оплачивает Товар;
 - 11.4. Реализация Дилером Оборудования за пределами Территории продаж без согласования с Дистрибутором.
 - 11.5. Реализация Дилером Оборудования конечному потребителю по цене, отличной в сторону уменьшения от цены, рассчитанной по правилам п. 8.3. настоящего Соглашения, без согласования с Дистрибутором. Факт нарушения, предусмотренного настоящим пунктом, считается состоявшимся при удовлетворении любого из перечисленных условий:
 - 1) информация о цене Оборудования размещена на сайте Дилера и (или) субъекта предпринимательской деятельности, осуществляющего экономическую деятельность на Территории продаж, в сети Интернет, либо на любом другом сайте при одновременном упоминании цены Оборудования и такого субъекта предпринимательской деятельности в качестве его продавца;
 - 2) Дистрибутор располагает письменной офертой (выраженной любым способом, включая световую и факсимильную копии документов) с указанием цены Оборудования, адресованной Дилером и (или) субъектом предпринимательской деятельности, осуществляющим экономическую деятельность на Территории продаж, конечному потребителю;
 - 3) Дистрибутор располагает договором (выраженным любым способом, включая световую и факсимильную копии документов) между Дилером и (или) субъектом предпринимательской деятельности, осуществляющим экономическую деятельность на Территории продаж, и конечным потребителем;
 - 4) Дистрибутор располагает товаросопроводительными документами, счетами-фактурами (включая световую и факсимильную копии документов), адресованными Дилером и (или) субъектом предпринимательской деятельности, осуществляющим экономическую деятельность на Территории продаж, конечному потребителю.

- В случае расторжения Соглашения, Дилер не освобождается от обязанности по оплате поставленного Дистрибутором Оборудования в полном объеме.
- Настоящее Соглашение считается расторгнутым при наступлении событий, перечисленных в пункте 12.4., и датой такого расторжения является дата направления Дистрибутором в адрес Дилера письменного уведомления. В остальных случаях досрочное расторжение настоящего Соглашения допускается только по соглашению Сторон. В этом случае предложение о расторжении Соглашения одна из сторон вправе направить другой стороне не менее, чем за месяц до предполагаемой даты расторжения Соглашения.

Дистрибутор	Дилер
<p>ООО «ТПК «ТВЕРЦА» ИНН 6943004839, КПП 695201001, ОГРН 1026901909924</p> <p>Адрес места регистрации: 170036, Тверская обл., г. Тверь, ул. Петербургское шоссе, д. 93, корп. 1, помещение III</p> <p>Почтовый адрес: 170036, Тверская обл., г. Тверь, ул. Петербургское шоссе, д. 93, корп. 1, помещение III</p> <p>Расчетный счет: 40702810227250001694 в ФИЛИАЛ БАНКА ВТБ (ПАО) В Г. ВОРОНЕЖЕ корр.счет: 3010181010000000835 БИК: 042007835</p> <p>Директор</p>  <p>Савин К.С.</p>	<p>ИП Логинов Сергей Леонидович ИНН: 431200838810 ОГРНИП: 315434500006321</p> <p>Адрес места регистрации: г.Киров, ул.Маршала И.С. Конева, д.5, корп.1, кв. 60</p> <p>Почтовый адрес: 610035, г. Киров, ул. Базовая,д. 4</p> <p>Расчетный счет: 40802810261060001177 в ФИЛИАЛ "КИРОВСКИЙ" ПАО КБ "УБРИР" корр.счет: 3010181020000000792 БИК: 043304792</p> <p>Индивидуальный предприниматель</p>  <p>Логинов С.Л.</p>