

ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № ДС/24-001

г. Ярцево

«09» января 2024 г.

ООО «СИПМА РУ», в лице Генерального директора **Минаевой Ю.К.**, действующего на основании Устава, в дальнейшем именуемое «ДИСТРИБЬЮТОР», с одной стороны, и ООО «ЦПТ», в лице директора **Иванова И.В.**, действующего на основании Устава, в дальнейшем именуемое «ДИЛЕР», с другой стороны, совместно называемые Сторонами, заключили настоящее Дилерское Соглашение (Соглашение) о нижеследующем:

1. ОПРЕДЕЛЕНИЯ

- 1.1. «Дистрибьютор» - юридическое лицо, осуществляющее свою деятельность по импорту и дистрибуции сельскохозяйственной техники производителей: **SIPMA**, и других брендов, и торговых марок.
- 1.2. «Дилер» - юридическое лицо, осуществляющее продажу и сервис для конечных потребителей Оборудования, приобретенного у Дистрибьютора.
- 1.3. «Оборудование» означает технику, оборудование, запасные части и расходные материалы, которые Дилер закупает у Дистрибьютора и продает на условиях настоящего Соглашения.
- 1.4. «Территория продаж» означает административную территорию, на которой фактически находится Дилер и торговые точки Дилера, которые вместе образуют Дилерскую территорию, где Оборудование продается и обслуживается.
- 1.5. «Дилерский центр» - комплекс зданий и помещений, включающий в себя крытые и открытые стоянки для хранения Оборудования, офис, склад запасных частей, станцию технического обслуживания Техники и мобильные сервисные бригады, каждая из которых должна быть оснащена автомобилем и специальным инструментом.
- 1.6. «Конечный потребитель» - физическое или юридическое лицо, приобретающее Товар с целью дальнейшей эксплуатации.
- 1.7. «Обслуживание Оборудования» - комплекс мероприятий и услуг, направленных на обеспечение бесперебойной эксплуатации Оборудования в течение всего срока службы, включая гарантийное и постгарантийное обслуживание, проведение регламентных и ремонтных работ.
- 1.8. «Заявка» - заверенный подписью и печатью Дилера документ, отражающий спецификации и условия поставки заказываемого у Дистрибьютора Оборудования.
- 1.9. «Производитель» - компания, которая произвела и поставила Оборудование.

2. НАЗНАЧЕНИЕ ДИЛЕРА И ЕГО ОБЯЗАННОСТИ

- 2.1. В соответствии с положениями настоящего Соглашения, Дилер принимает на себя следующие обязанности:
 - 2.1.1 приобретать у Дистрибьютора Оборудование, предназначенное к продаже и к обслуживанию в соответствии с настоящим Соглашением;
 - 2.1.2 реализовывать Оборудование в пределах Территории продаж – *Кировской области и Республики Коми;*
 - 2.1.3 производить обслуживание Оборудования;
 - 2.1.4 проводить маркетинговые и рекламные мероприятия, способствующие продвижению Оборудования на рынок.
 - 2.1.5 разместить на своем Интернет-сайте информацию о Дистрибьюторе, техническое описание и коммерческие предложения на Оборудование, безвозмездно предоставленные Дистрибьютором в редактируемом виде.
 - 2.1.6 Дилер обязан соблюдать авторские права на Продукцию, принадлежащую Дистрибьютору, в том числе:
 - не производить без санкции Дистрибьютора частичного или полного копирования продукции Дистрибьютора, не издавать инструкций и описаний, касающихся указанной продукции без согласования с Дистрибьютором;

Дистрибьютор

Дилер

- уважать и защищать законные права Дистрибьютора, возникающие с настоящим договором, в частности, сохранять коммерческие тайны, которые могут стать известны Дилеру в связи с выполнением данного Договора. К коммерческой тайне относится любая информация, которая: не является общедоступной; представляет коммерческий интерес или дает конкурентные преимущества.

2.2. Дилер имеет право участвовать в любой деятельности без согласия Дистрибьютора. Любая такая побочная деятельность не регулируется условиями настоящего Соглашения. Дилеру выдается сертификат установленного образца.

2.3. Дилер, осуществляющий продажи Оборудования, обязан иметь Дилерский центр для осуществления ежедневной деятельности, необходимой для продажи и сервиса проданного Оборудования.

3. ОБСЛУЖИВАНИЕ ОБОРУДОВАНИЯ

3.1 **Предлагаемые услуги.** Дилер обязан предлагать незамедлительное, эффективное, вежливое и качественное обслуживание, производимое высококвалифицированным образом, для всего Оборудования. Дистрибьютор имеет право осуществлять контроль качества услуг, оказываемых Дилером в соответствии с установленными Производителем стандартами сервисного обслуживания.

3.2 **Запрет на продажи без предпродажной подготовки.** Дилер не должен продавать Конечному потребителю новое Оборудование, поставленное Дистрибьютором, без предпродажной подготовки этого Оборудования. Предпродажная подготовка проводится Дилером в соответствии с действующими правилами Производителя Оборудования.

3.3 **Изменение Оборудования.** Дилер не вправе изменять или удалять маркировки, имеющиеся на Оборудовании. Дилер обязуется не изменять Оборудование или иным образом наносить ущерб имиджу или репутации Оборудования, Производителя и Дистрибьютора.

3.4 **Запасные части, расходные материалы и инструменты,** должны иметься в наличии у Дилера в объеме, достаточном для незамедлительного удовлетворения заявок на осуществление обслуживания Оборудования в гарантийный и послегарантийный периоды.

3.5 **Гарантия на Оборудование.** Дилер предоставляет гарантию на Оборудование согласно требованиям Производителя и Дистрибьютора. Гарантийный срок и условия гарантии, предоставляемые Дилером Конечным потребителям, соответствуют условиям гарантии Производителя.

3.6 **Во время гарантийного периода** Дилер обязан использовать запасные части, поставленные Дистрибьютором для ремонта в гарантийных случаях. Запасные части, поставленные по Контракту купли - продажи и использованные для гарантийных ремонтов должны быть заменены Дистрибьютором в согласованный период времени без затрат для Покупателя.

3.7. **Для возмещения затрат** Дилера по гарантийному обслуживанию Оборудования Дистрибьютором будет предоставлена Дилеру скидка в размере 2%.

4. ПРОЧИЕ ОБЯЗАННОСТИ ДИЛЕРА

4.1 **Запросы правительственных органов.** Дилер обязан письменно информировать Дистрибьютора обо всех местных, региональных или федеральных правительственных требованиях, расследованиях или запросах, связанных с Оборудованием, как только Дилеру станет о них известно.

4.2 **Ответственность за расходы.** Дилер несет все расходы, связанные с выполнением своих обязанностей по настоящему Соглашению, за исключением случаев, когда настоящее Соглашение предусматривает иное.

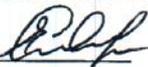
4.3 **Возмещение.** Дилер несет регрессную ответственность в случае уплаты Дистрибьютором штрафных санкций и убытков по вине Дилера.

4.4 **Информация.** Дилер обязан предоставлять Дистрибьютору достоверную информацию, имеющую отношение к продаже и обслуживанию Оборудования.

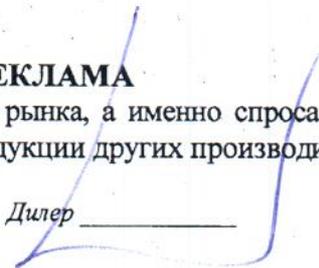
5. МАРКЕТИНГ И РЕКЛАМА

5.1 Дилер обязан проводить на Территории исследования рынка, а именно спроса и предложения на Оборудование, уделив особое внимание аналогичной продукции других производителей.

Дистрибьютор



Дилер



5.2 Дилер обязан принимать участие в маркетинговых акциях, направленных на увеличение объема продаж Оборудования, а также самостоятельно проводить маркетинговые акции на рынке, согласованные с Дистрибьютором.

5.3 В течение срока действия настоящего Соглашения, рекламируя и популяризируя Оборудование и содействуя его сбыту, Дилер должен использовать только фирменные названия и торговые марки, предписанные Производителем Оборудования, в строгом соответствии с фирменным стилем Производителя Оборудования и инструкциями Дистрибьютора.

5.4 Дилер обязан согласовать с Дистрибьютором все рекламные материалы, планируемые к размещению, а также планы продаж и сервисного обслуживания Оборудования, а также иные действия, относящиеся к продаже оборудования.

6. ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ

6.1 Поставка Оборудования осуществляется по договорам купли-продажи.

6.2 Дистрибьютор предоставляет для поставляемого оборудования инструкции по эксплуатации на русском языке.

6.3 Упаковка и маркировка товаров должна соответствовать экспортным стандартам Производителя и процедурам, обеспечивающим сохранность товаров во время их транспортировки в Россию.

7. ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА

7.1. Исключительной гарантией Производителя в отношении товаров, являющихся предметом настоящего Соглашения, являются условия стандартной международной гарантии Производителя, являющейся Приложением и неотъемлемой частью договора купли-продажи.

8. ЦЕНА И ПОРЯДОК ВЗАИМОРАСЧЕТОВ

8.1 Цены на Оборудование и условия взаиморасчетов оговариваются в договоре купли-продажи.

8.2. Дистрибьютор предоставляет Дилеру скидку на Оборудование. Размер дилерской скидки от действующего на момент продажи прайс-листа Дистрибьютора определяется по согласованию сторон на основании требований к Дилеру, изложенных в Приложении № 2 и Приложении № 3, которое является неотъемлемой частью настоящего Соглашения.

9. СПОРЫ

9.1. Дистрибьютор и Дилер должны принять все необходимые меры по дружественному урегулированию любого спора или непонимания, которые могут возникнуть между сторонами в связи с данным Соглашением.

9.2. Все споры, разногласия и претензии, возникающие по данному Соглашению, подлежат рассмотрению в Арбитражном суде Смоленской области.

9.3. Применимым правом для разрешения возникающих споров является законодательство Российской Федерации.

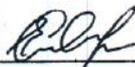
10. ПРОЧИЕ ПОЛОЖЕНИЯ

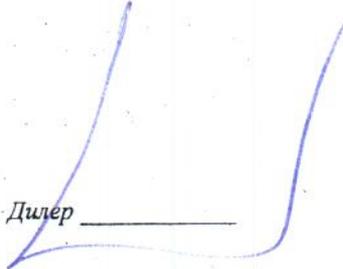
11. Любые изменения и дополнения к настоящему Соглашению не будут считаться действительными, если не оформлены в письменном виде и не подписаны обеими Сторонами.

10.1. Ни одна из Сторон не уполномочена передавать свои права и обязательства по настоящему Соглашению без предварительного письменного согласия другой Стороны.

10.2. Стороны договариваются, что настоящее Соглашение и вся документация по настоящему Соглашению, передаваемые по факсимильной связи и подписываемые сторонами, имеют юридическую силу.

10.3. Настоящее Соглашение составлено на русском языке и подписано в двух оригинальных экземплярах, по одному для каждой Стороны.

Дистрибьютор 

Дилер _____ 

11. СРОК ДЕЙСТВИЯ И ПРЕКРАЩЕНИЕ

11.1 Настоящее Соглашение вступает в силу с даты подписания и действует до 31 декабря 2024 года. Стороны могут продлить настоящее Соглашение.

11.2 Случаи Расторжения. Дистрибьютор может расторгнуть настоящее Соглашение в одностороннем порядке при наступлении любого из следующих событий:

11.2.1 Дилер предоставляет Дистрибьютору неверные данные или требования, в связи с услугами или работами по гарантии, выполненными Дилером, или с какими-либо другими скидками, льготами, возвратом средств или кредитами;

11.2.2 Дилер не выполняет обязательства по покупке Оборудования согласно установленному плану продаж и цен;

11.2.3 Дилер своевременно не оплачивает Товар;

11.2.4 Любое невыполнение Дилером условий бизнес-плана, который был согласован сторонами заранее;

11.2.5 Нарушение Дилером условий участия в тендерах.

11.2.6 В случае невыполнения Дилером требований, предъявляемых к продаже и техническому обслуживанию Оборудования Дистрибьютор может прекратить действие данного Соглашения или уменьшить или прекратить поставку Оборудования.

11.2.7 При нарушении Дилером условий предоставления скидки от действующего прайс-листа, изложенных в Приложении №1 к настоящему Дилерскому соглашению.

11.3 В случае расторжения Соглашения, Дилер не освобождается от обязанности по оплате поставленного Дистрибьютором Оборудования в полном объеме.

11.4 Настоящее Соглашение считается расторгнутым при наступлении событий, перечисленных в пункте 11.2, и датой такого расторжения является дата направления Дистрибьютором в адрес Дилера письменного уведомления. В остальных случаях досрочное расторжение настоящего Соглашения допускается только по соглашению Сторон. В этом случае предложение о расторжении Соглашения одна из сторон вправе направить другой стороне, не менее чем за месяц, до предполагаемой даты расторжения Соглашения.

ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА СТОРОН

ДИСТРИБЬЮТОР:

ООО «СИПМА РУ»

Адрес: 215805, Смоленская обл., г. Ярцево,
ул. Машиностроительная, д.9

Тел: +7 (48143) 37 501

Факс: +7 (48143) 37 664

Р\с 40702810859000002751 в Смоленском
отделении №8609 ПАО СБЕРБАНК г.
Смоленск

БИК 046614632, к\с 30101810000000000632

ИНН 6727019118 \ КПП 672701001

ОГРН 1086727000632 \ ОКПО 83999395

Подпись: _____



Минаева Ю.К./

ДИЛЕР:

ООО «ЦПТ»

Адрес: 610035, г. Киров, ул. Базовая, д. 7, оф.210
Тел: +7 (8332) 714 101

Р\с 40702810061060001095 Филиал «Кировский»
Публичного акционерного общества «Уральский
банк реконструкции и развития»

БИК 043304792, к\с 30101810200000000792

ИНН 4345460302 \ КПП 434501001

ОГРН 1174350001033

Подпись: _____



Ливанов И.В./

Дистрибьютор

Дилер

ПРИЛОЖЕНИЕ № 1
К Дилерскому Соглашению № ДС/24-001

г. Ярцево

«09» января 2024 г.

Требования к дилеру
<ul style="list-style-type: none">- договор купли-продажи,- 100% предоплата за оборудование- гарантийное обслуживание конечных потребителей
<ul style="list-style-type: none">- договор купли-продажи и дилерское соглашение,- обучение сотрудника сервисной службы на базе Дистрибьютора,- размещение на интернет-сайте технических описаний и коммерческих предложений на Оборудование, безвозмездно предоставленные Дистрибьютором в редактируемом виде,- участие с техникой производства SIPMA и другой техникой, поставляемой Дистрибьютором, в региональных выставках (техника предоставляется Дистрибьютором),- достижение объёма продаж в сумме 6 миллионов рублей за предыдущий год,- реклама марки SIPMA и других марок, поставляемых Дистрибьютором, путём рассылки информационных материалов, рекламных буклетов, коммерческих предложений и т.п.,- прогноз продаж на сезон,- гарантийное и сервисное обслуживание конечных потребителей.
<ul style="list-style-type: none">- договор купли-продажи и дилерское соглашение,- обучение сотрудника сервисной службы на базе Дистрибьютора,- размещение на интернет-сайте технических описаний и коммерческих предложений на Оборудование, безвозмездно предоставленные Дистрибьютором в редактируемом виде,- участие с техникой производства SIPMA и другой техникой, поставляемой Дистрибьютором, в региональных выставках (техника предоставляется Дистрибьютором),- достижение объёма продаж в сумме 9 миллионов рублей за предыдущий год,- реклама марки SIPMA и других марок, поставляемых Дистрибьютором, путём рассылки информационных материалов, рекламных буклетов, коммерческих предложений и т.п.,- прогноз продаж на сезон,- гарантийное и сервисное обслуживание конечных потребителей.
<ul style="list-style-type: none">- договор купли-продажи и дилерское соглашение,- обучение сотрудника сервисной службы на базе Дистрибьютора,- размещение на интернет-сайте технических описаний и коммерческих предложений на Оборудование, безвозмездно предоставленные Дистрибьютором в редактируемом виде,- участие с техникой производства SIPMA и другой техникой, поставляемой Дистрибьютором, в региональных выставках (техника предоставляется Дистрибьютором),- достижение объёма продаж в сумме 15 миллионов рублей за предыдущий год,- реклама марки SIPMA и других марок, поставляемых Дистрибьютором, путём рассылки информационных материалов, рекламных буклетов, коммерческих предложений и т.п.,- прогноз продаж на сезон,- гарантийное и сервисное обслуживание конечных потребителей.



Иванова Ю.К./

Дистрибьютор



Иванов И.В./

Дилер